AVILOO

BATTERY DIAGNOSTICS

CASE STUDY



PLUS DE MARGE SUR LE MARCHÉ DES VE D'OCCASION

Avec les certificats de batterie AVILOO

L'incertitude quant à l'état de la batterie d'un véhicule électrique fait perdre du temps et rogne les marges. Le certificat de batterie AVILOO apporte une transparence indépendante, pour des prix de vente plus élevés et des transactions plus rapides.



92,9 %	**3 000 €**	**3 min**
DES CONCESSIONNAIRES CONSTATENT UNE DEMANDE ACTIVE DE CERTIFICATS DE BATTERIE	DE COUVERTURE DES RISQUES GRÂCE À LA GARANTIE BATTERIE	POUR OBTENIR LES RÉSULTATS AVEC LE FLASH TEST

LE **SEUL** TEST RAPIDE ET INDÉPENDANT POUR BATTERIES DE VE.

LA CLÉ D'UNE VENTE RENTABLE DE VÉHICULES ÉLECTRIQUES D'OCCASION

La vente de véhicules électriques et d'hybrides rechargeables (PHEV) d'occasion se heurte à un problème structurel : l'incertitude quant à l'état de la batterie. Contrairement aux véhicules thermiques, l'état de la batterie influe directement sur la valeur de revente d'un véhicule électrique, dont elle représente souvent jusqu'à 40 % de la valeur totale.

Une batterie usée ou défectueuse fait baisser le prix, allonge la durée d'immobilisation en stock et renforce le scepticisme des acheteurs potentiels. À l'inverse, une batterie certifiée et en bon état inspire confiance, accroît la demande et améliore la marge.

AVILOO résout ce problème avec des certificats de batterie indépendants : rapides, fiables, éprouvés sur le marché.

Comment AVILOO accompagne les concessionnaires et les sociétés de leasing

- **Valeur de revente plus élevée (550 à 1 100 € par véhicule).** Les acheteurs sont prêts à payer davantage pour un véhicule certifié.
- **Ventes plus rapides et chiffre d'affaires en hausse.** Les véhicules certifiés se vendent plus vite, ce qui réduit les coûts de stockage.
- **Moins de réclamations et de recours en garantie.** La transparence sur la batterie réduit les litiges et les retours.
- **Plus de certitude lors des restitutions de leasing et des enchères.** Avec AVILOO, les gestionnaires de flotte optimisent le moment de la restitution et la valeur de revente.

92,9 %

des concessionnaires estiment que la transparence est déterminante pour la confiance des acheteurs

3 minutes	Plug & Play	96 % de couverture
Résultats sur place, sans rendez-vous en atelier.	Sans rouler, sans recharger. Test réalisé sur un véhicule à l'arrêt.	Compatible avec l'essentiel des BEV et PHEV du marché.

Comment fonctionne l'AVILOO FLASH Test :

1 **Brancher le boîtier de test**
Le boîtier se branche sur le véhicule en Plug & Play, sans avoir à rouler ni à recharger.

2 **Évaluation en 3 minutes**
L'algorithme AVILOO calcule la valeur de SoH à partir des données réelles du véhicule.

3 **Certificat et confiance**
Les acheteurs voient immédiatement le résultat, directement dans l'annonce ou sur papier via un code QR.



CHIFFRES DE VENTE AVEC ET SANS CERTIFICAT DE BATTERIE AVILOO

IMPACT SUR LES VENTES MENSUELLES DE VÉHICULES ÉLECTRIQUES D'OCCASION CHEZ UN CONCESSIONNAIRE ALLEMAND DE PREMIER PLAN

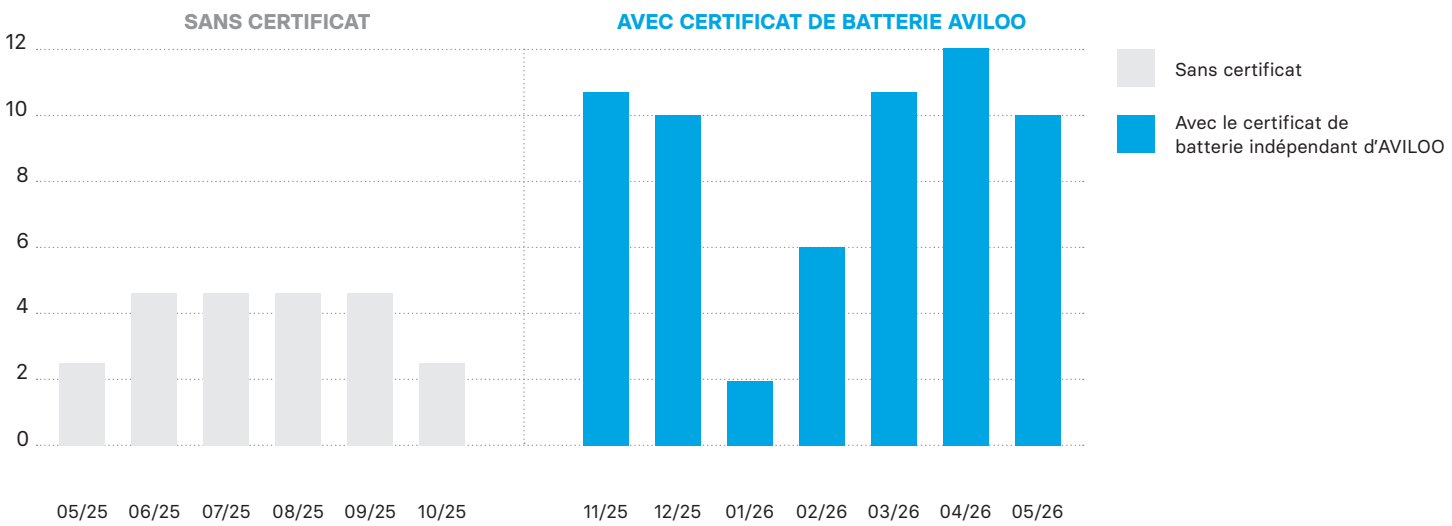
Voici une comparaison réelle des chiffres de vente mensuels avant et après l'introduction du certificat de batterie AVILOO.

+ 25 %

DE VENTES MENSUELLES EN PLUS APRÈS L'INTRODUCTION DU CERTIFICAT DE BATTERIE AVILOO



Graphique : ventes de VE et PHEV d'occasion, sans et avec certificat de batterie AVILOO



EXEMPLE CONCRET

Certains cas illustrent cet effet de manière encore plus directe :

> ***Nous avons récemment établi un certificat de batterie pour un concessionnaire de véhicules d'occasion ; la Fiat 500e était déjà sur le parc depuis deux à trois mois. Après l'établissement et la mise en ligne du certificat, le véhicule s'est vendu en quatre jours.***

CET EFFET N'EST PAS UNE EXCEPTION

Confirmé par deux études AVILOO

Le concessionnaire de l'exemple précédent n'est pas un cas isolé. L'Étude clients B2B AVILOO 2026 a interrogé plusieurs centaines d'entreprises dans plus de dix marchés européens, et le résultat est clair.

L'indépendance est le facteur décisif : l'AVILOO FLASH Test est le seul test rapide de batterie entièrement indépendant des constructeurs, et selon l'étude, c'est précisément ce qui crée la confiance qui accélère les ventes.

92,9 % LA TRANSPARENCE EST ESSENTIELLE POUR LA CONFIANCE	**93,4 %** UNE CRÉDIBILITÉ ACCRUE DANS LA VENTE
84,4 % DEMANDE ACTIVE DE CERTIFICAT PAR LES CLIENTS	**92,4 %** VOLONTÉ DE RECOMMANDER

Étude clients B2B AVILOO 2026

Le point de vue des professionnels rejoint le comportement réel des acheteurs observé dans l'Étude AVILOO sur le remarketing 2024.

+36 % PROBABILITÉ DE VENTE ACCRUE POUR LES VÉHICULES CERTIFIÉS Étude AVILOO sur le remarketing 2024	**+81 %** PLUS DE CONFIANCE DES ACHETEURS EN PRÉSENCE D'UN CERTIFICAT Étude AVILOO sur le remarketing 2024

Témoignages issus de l'étude sur la clientèle B2B

> *Nous commercialisons de nombreux véhicules électriques à kilométrage élevé. C'est pourquoi un test indépendant permettant de contrôler la batterie et d'évaluer objectivement l'état du véhicule est notre argument de vente le plus important.*

> *Un certificat de batterie renforce la confiance des clients à chaque vente de véhicule.*

> *Il rassure les clients et réduit le nombre de questions complémentaires.*

Citations issues de l'Étude clients B2B AVILOO 2026

SUCCESS STORY : LA TRANSPARENCE DANS LA VENTE DE VÉHICULES ÉLECTRIQUES CHEZ ATB AUTOTECHNIK

Florian Ziegler dirige la succursale ATB Autotechnik de Schweinfurt et a été distingué en 2025 par mobile.de avec le prix « Golden Battery » du meilleur vendeur de marque, une reconnaissance destinée aux concessionnaires qui ont particulièrement bien réussi le passage aux VE dans leur activité quotidienne.

La raison est claire : Florian Ziegler a solidement intégré AVILOO à son processus de vente, non pas comme une option supplémentaire, mais comme la norme pour chaque VE d'occasion. L'état de la batterie est établi dès la réception du véhicule, bien avant qu'un client ne pose la question.

Cela fait une différence mesurable lors des entretiens de vente. Les clients posent moins de questions complémentaires sur l'état de la batterie, car la réponse est déjà disponible : vérifiée de manière indépendante, et non simplement affirmée par le vendeur. Pour Florian Ziegler, c'est précisément là le levier : la confiance ne naît pas d'un argumentaire de vente, mais d'un chiffre provenant d'une source extérieure.

Le résultat : des entretiens de vente plus courts, moins de scepticisme lors des visites et un concessionnaire reconnu par la plus grande place de marché automobile d'Allemagne comme un modèle pour la vente de véhicules électriques. Chez ATB Autotechnik, la batterie est passée de la principale source d'incertitude au plus solide argument de vente.



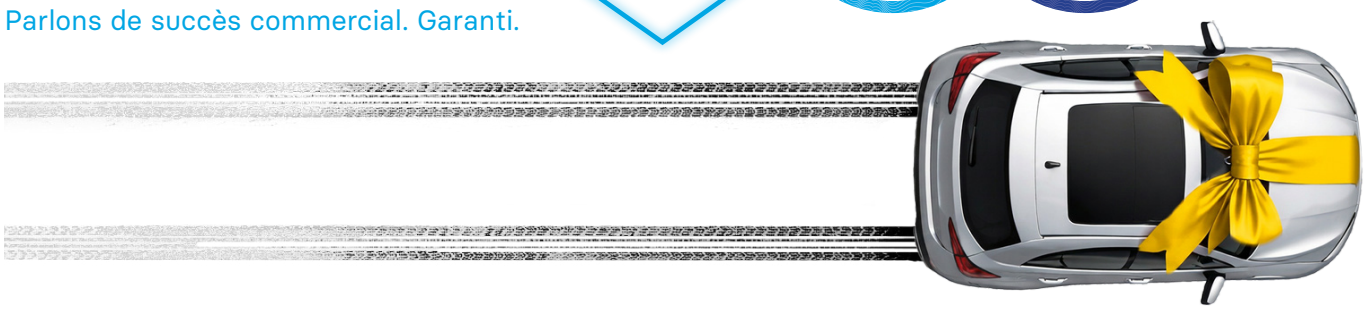
Pourquoi est-ce important ?

- **Pratique primée : Golden Battery Award 2025 de mobile.de**
- **AVILOO solidement intégré au processus de vente, et non comme simple outil complémentaire**
- **L'indépendance comme argument central de confiance dans les échanges avec les clients**
- **Des entretiens de vente plus courts, moins de scepticisme lors des visites**

Testé aujourd'hui, vendu demain

Parlons de succès commercial. Garanti.



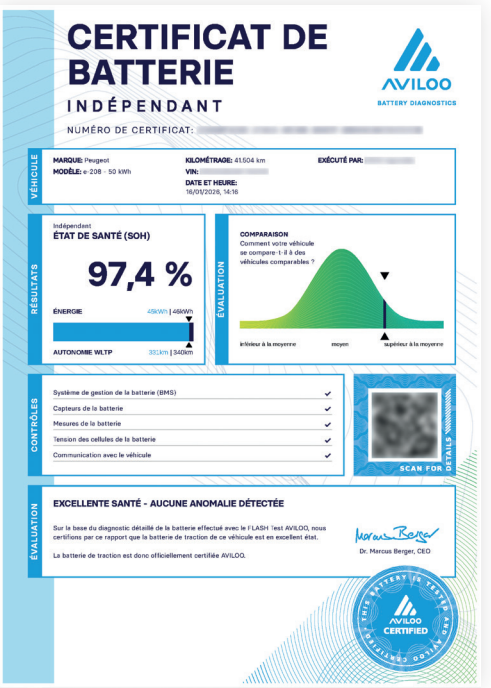


LE CERTIFICAT DE BATTERIE AVILOO : RÉFÉRENCE, TRANSPARENCE ET SÉCURITÉ

Le certificat de batterie AVILOO est la seule évaluation de batterie du marché indépendante des concessionnaires. Il fournit une évaluation claire et factuelle de l'état de santé de la batterie, aidant ainsi acheteurs et vendeurs à prendre des décisions éclairées.

Points forts et avantages

- **Évaluation indépendante de l'état de la batterie.**
  Certifie la valeur SoH de la batterie de traction grâce à l'algorithme AVILOO, à partir de données réelles du véhicule.
- **Référence du marché pour une transparence totale.**
  Comparaison avec des VE similaires de la même catégorie : inférieur à la moyenne, dans la moyenne ou supérieur à la moyenne.
- **Analyse détaillée pour une sécurité maximale.**
  Gestion de la batterie, capteurs, valeurs de tension et communication.
- **Évaluation de l'autonomie.**
  Autonomie WLTP réaliste comparée aux performances réelles.
- **Certificat numérique fiable, disponible immédiatement.**
  L'AVILOO FLASH Test fournit le résultat en 3 minutes, consultable à tout moment via un code QR.



AVILOO CERTIFIED ET GARANTIE BATTERIE AVILOO : DOUBLE PROTECTION

AVILOO Certified

Le label AVILOO Certified confirme que la batterie de traction a été testée avec le FLASH Test ou le PREMIUM Test et qu'elle répond aux exigences d'un fonctionnement sûr.

Que contient le certificat ?

- Valeur SoH fiable de la batterie de traction
- Aucune anomalie : BMS, capteurs et tensions de cellule dans la plage normale
- Haute précision de mesure : écart de SoH ≤ ±3 %
- Diagnostic fondé sur les données de la plus grande base de données de batteries au monde, avec plus de 1 000 000 de véhicules testés

Garantie batterie AVILOO

La Garantie batterie AVILOO est la première garantie au monde pour les batteries de véhicules électriques. Elle repose sur l'AVILOO FLASH Test : chaque véhicule éligible en bénéficie automatiquement et gratuitement.

NOUVEAU

Que comprend la Garantie batterie ?

- Seuil de SoH spécifique au véhicule, fondé sur la plus grande base de données de batteries au monde
- Durée d'un an et couverture de 20 000 km
- Indemnisation de 3 000 € si le seuil de SoH n'est pas atteint
- Remboursement à 100 % du second AVILOO FLASH Test de confirmation

AVILOO PREVIEW : L'ACCÉLÉRATEUR DE VENTES POUR LE REMARKETING EN LIGNE

AVILOO PREVIEW est une version compacte et visuelle du certificat de batterie AVILOO, idéale pour les annonces de véhicules en ligne.
Le message est immédiat : la batterie a été testée par des professionnels.

Le certificat détaillé fournit la documentation complète – le PREVIEW la rend visible en un coup d'œil dans le commerce numérique de véhicules d'occasion.

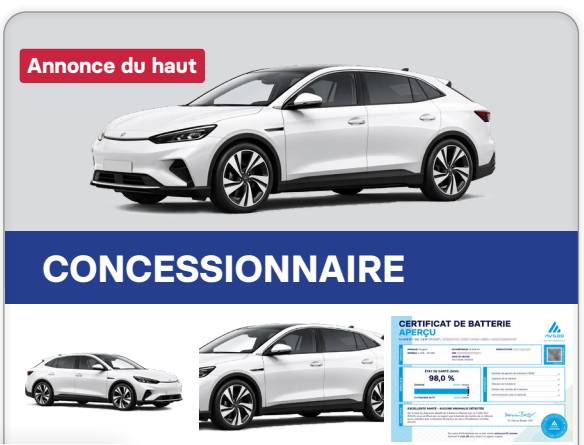
Que montre AVILOO PREVIEW ?

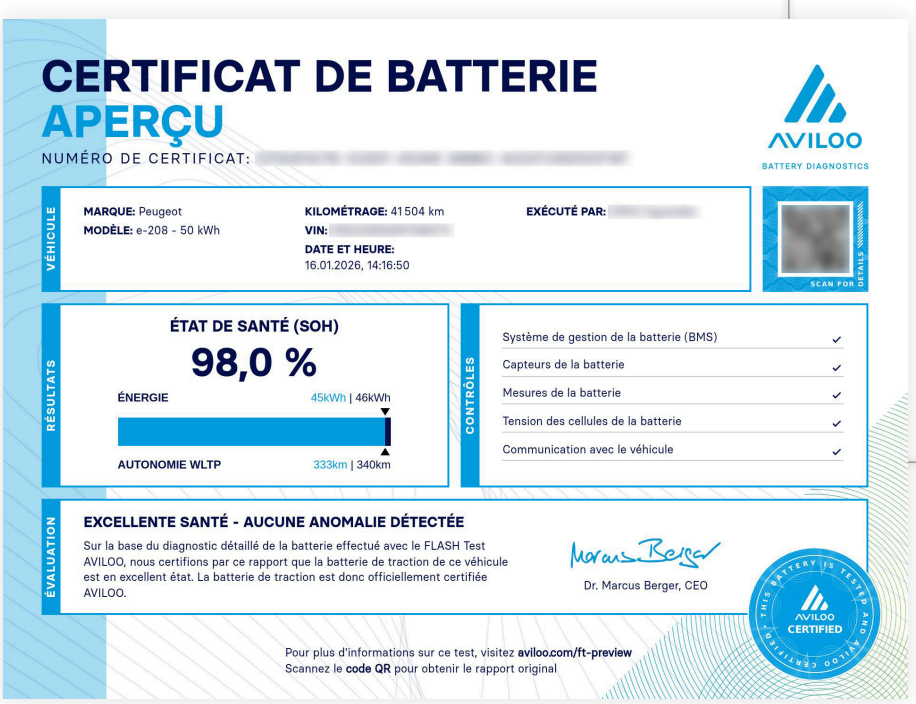
- Valeur de SoH en pourcentage
- Principaux contrôles de la batterie
- Code QR et lien vers le rapport complet
- Certificat de batterie AVILOO officiel

Avantages pour le remarketing des VE

- Meilleure visibilité et ventes en ligne plus rapides
- Plus de confiance, valeur de revente plus élevée
- Intégration automatisée pour les concessionnaires et les sociétés de leasing
- Moins de questions complémentaires et de réclamations

AVILOO PREVIEW affiche le résultat du test directement dans l'annonce, avant même qu'un client ne l'ouvre. Pour les concessionnaires de VE et les gestionnaires de flottes en remarketing, la batterie devient ainsi un argument de vente plutôt qu'un point d'interrogation.





AVILOO GmbH
IZ NÖ-Süd, Straße 16, Objekt 69/5
2355 Wiener Neudorf
Austria

AT +43 2236 514 010
DE +49 89 3801 2609
NO +47 35 69 7050
BE +32 2 253 28 34
FR +33 3 75 90 00 61
SE +46 8 525 032 50
CH +41 61 588 17 95
UK +44 20 4587 6831
NL +31 20 808 0188
USA +1 720 738 6023
business.info@aviloo.com

AVILOO. LA RÉFÉRENCE DU SECTEUR, PLÉBISCITÉE PAR LES LEADERS.

ADAC · ALPHABET · Alphartis · amag · ARVAL BNP PARIBAS GROUP · autobid.de auto-auktionen

ayvens · BCA · Carla · Copart · COX AUTOMOTIVE · DAT · DIAGNO

DRIVALIA · GROUPE COBREDIA · ELGERSMA Automotive Supply · Emil Frey · EUROMASTER · FIBAG · FTZ · GTÜ

HEDIN AUTOMOTIVE · HYUNDAI · KESTENHOLZ · Kraftfahrzeug-Gewerbe · Mercedes-Benz Junge Sterne · mobile.de

NAF · ÖAMTC · OPENLANE · Pickles · PORSCHE HOLDING · RIDDERMARK · Santander · sipa automobiles

smart · STERNAUTO · Tiemeyer Gruppe Wir machen NRW mobil. · TÜV SÜD · VAB · VIKING REDNINGSTJENESTE · VOLVO

5 Years ISO 9001 · TÜV AUSTRIA CERTIFIED

CSfr2610

© Copyright 2026
L'ensemble des contenus, en particulier les textes, photographies et graphiques, est protégé par le droit d'auteur. Certaines images et certains contenus ont été créés à l'aide de l'intelligence artificielle. Tous les droits, notamment ceux de reproduction, de publication, d'adaptation et de traduction, sont réservés à AVILOO Battery Diagnostics GmbH.